



Start Impresa®

Programma Corso 2020-2021

**L'intero percorso formativo si svolgerà a distanza su piattaforma e-learning
ad eccezione dell'Open Day che si terrà in presenza presso la sede di
Confindustria Chieti Pescara in Via Raiale 110 bis a Pescara**



CONFINDUSTRIA
CHIETI PESCARA
Sezione Servizi Innovativi



18 Settembre 2020
Inizio ore 14:30

La Selezione

OPEN DAY START IMPRESA

1



Presentazione OPEN DAY.

Breve presentazione del corso e illustrazione dell'Open Day (come funziona).

2



Colloqui MOTIVAZIONALI

Per individuare sia i progetti/idee d'impresa migliori, sia le persone più motivate e pronte ad iniziare il percorso Start Impresa.

3



Selezione PROGETTI

Valutazione schede e annuncio dei progetti ammessi al Corso Start Impresa.

Modulo 1

Relatori:
Giorgio Gandellini (Nestplan International)

● L'AZIENDA SUL MERCATO, STRATEGIA E BUSINESS PLAN

- Strategia in soldoni: il mercato è il finanziatore
- Il motore della prosperità aziendale: un modello logico e operativo integrato
- Where? How? What? Who? Why? When? Trova le risposte giuste
- I fattori critici di successo competitivo: come anestetizzare la sensibilità al prezzo
- Le componenti del modello di business: come integrarle nel business plan
- Pensa ad un piano B: analogie e antianalogie



25 Settembre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Dibattito



2 ottobre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2ore)

Lezione
Esercitazione
Analisi Esercitazione

Modulo 2

Relatore:
Luca Fallaolita (LF System Italia)

● LO STARTUPPER NON È UN TUTTOLOGO

- Cosa non deve fare una Start Up
- Il Team di lavoro e le figure chiave: cosa manca, cosa serve
- Professionisti in gamba, lunga vita alle start up
- Feedback e Advocacy: il Cliente fa parte del team
- Product Manager o Imprenditore?
Organizza, dirigi, prevedi



9 ottobre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Dibattito



Modulo 3

Relatori:
Matteo Casini (Studio SLT)
Pietro Pitingolo (Sun City Srl)

● **SOLO I FOLLI NON DANNO I NUMERI**

PRIMA PARTE

- Cosa non deve fare una Start Up
- Il Team di lavoro e le figure chiave: cosa manca, cosa serve
- Professionisti in gamba, lunga vita alle start up
- Feedback e Advocacy: il Cliente fa parte del team
- Product Manager o Imprenditore?
Organizza, dirigi, prevedi



16 ottobre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Dibattito



Webinar n. 1

TOP SOLUTIONS (Alessandro Addari)

MULTINAZIONALI TASCABILI: IL FUTURO DELLE PMI
È GRID E GLOBALE



23 Ottobre 2020
(venerdì)



14:30 - 15:30
(1 ora)

Webinar n. 2

ADECCO (Massimo Cesarino)

BILANCIO COMPETENZE: COME UN BIG DEL SETTORE ANALIZZA
LE FIGURE CHIAVE DI UN'IMPRESA



23 Ottobre 2020
(venerdì)



15:30 - 16:30
(1 ora)

Modulo 4

Relatori:
Matteo Casini (Studio SLT)
Pietro Pitingolo (Sun City Srl)

● SOLO I FOLLI NON DANNO I NUMERI

SECONDA PARTE

- Costi di Sviluppo, Scalabilità e Piano di Emergenza
- Il Flusso di Cassa di una Start Up
- Salari, Costi fissi e variabili: dove risparmiare.
- Break Even! Arriviamoci prima di tutti
- Business Angels, Crowdfunding, Credito Bancario
- Ricerca, Sviluppo, che fare?

Modulo 5

Relatori:
Antonello Ballerini (Digital Food)
Lino Olivastri (Meta Adv)

● IL MARKETING CREA IL PRODOTTO

- Brand Drive e Identità: l'ABC del Posizionamento
- La Matrice CRV ideale: non esiste solo il Funnel
- Physical e Digitale: studia il Target e raggiungilo
- Senza valore sociale sei fuori gioco (worldwide feel)
- UX della Customer Experience, Focus Group e Small Data



30 ottobre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Dibattito



6 novembre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Esercitazione
Analisi Esercitazione



13 novembre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Dibattito



20 novembre 2020
(venerdì)



14:30 - 16:30
(2 ore)

Lezione
Esercitazione
Analisi Esercitazione



Webinar n. 3

STUDIO CASINI & SINERGIE EDUCATION

(Matteo Casini e Marianna Belfatto)

OPPORTUNITÀ D'INVESTIMENTO, ESENZIONI, BILANCI AL SICURO:
IL GIUSTO MIX DI CREDITI, FONDI E INCENTIVI FISCALI PER PMI



27 novembre 2020
(venerdì)



14:30 – 15:30
(1 ora)

Webinar n. 4

CRISTIANO FINO WEB AND SOFTWARE SOLUTIONS

(Cristiano Fino)

WEB MARKETING, SOCIAL MEDIA E SOCIAL CRM: TRUCCHI E
SEGRETI DI COME VENDERE ONLINE



27 novembre 2020
(venerdì)



15:30 - 16:30
(1 ora)

**Modulo 6***Relatori:*Cristiano Fino (Web Software Solutions)
Alessio Di Lorito (Pluk)**● IL PITCH DEL BUSINESS: BLA, BLA, BLA!**

- 30,10,5: il modello "pitch deck" di Guy Kawasaki
- Parlare in pubblico. Wow!!!
- Il botta e risposta: conduci tu
- L'intervista: trucchi e segreti del Video Marketing
- Obiettivo: Finanziatemi. Partnership. Mentorship.

4 dicembre 2020
(venerdì)14:30 - 16:30
(2 ore)Lezione
Dibattito11 dicembre 2020
(venerdì)16:30 - 18:30
(2 ore)Lezione
Esercitazione
Analisi Esercitazione**Webinar n. 5****RUSTICHELLA D'ABRUZZO**

(Giancarlo D'Annibale, Gianluigi Peduzzi)

LO SGUARDO VERSO IL MONDO GLOBALIZZATO
DI UN'IMPRESA DAL CUORE ABRUZZESE

Overview dell'Export Food & Wine a cura di:

Alessandro Addari18 Dicembre 2020
(venerdì)14:30 - 16:30
(2 ore)

a seguire...



18 dicembre 2020
dalle 16,30

Momento Conviviale

Chiusura del Corso STARTIMPRESA
(piccolo buffet, e un augurio per la selezione finale)



Al termine dell'intero percorso formativo, i candidati a "StartImpresa dell'anno", dovranno far pervenire i loro progetti - **entro il e non oltre il 5 febbraio 2021** via PEC, in formato PDF, a confindustriachpe@pec.it oppure, in formato cartaceo, tramite raccomandata postale o raccomandata a mano, a:

Confindustria Chieti Pescara - Segreteria Sezione Servizi Innovativi
Via Raiale n. 110 bis, 65128 Pescara.



12 Febbraio 2021
Orario da definire

*presso la sede di Confindustria CH-PE,
Via Raiale 110/bis - 65128
Pescara*

L'evento

IL VINCITORE DI STARTIMPRESA

1



Presentazione della GIURIA

Composta da 7 giurati, personalità del mondo finanziario e imprenditoriale.

2



Speech dei 5 FINALISTI

Presentazione alla giuria dei 5 progetti finalisti (selezionati dal Comitato Tecnico entro il 5 Febbraio 2021).

3



Proclamazione del VINCITORE

Premiazione del N.1 e degli altri 4 finalisti.

Partners

